



Юрий Чуйков,
«УНТ»

«Непрозрачное регулирование рынка – главный барьер развития WiMAX в Украине. Время, уходящее на решение правовых вопросов, снижает конкурентоспособность компаний»

зарубежных инвесторов и подготовка страны к вступлению в ВТО, что требует освоения принятых в мировой практике норм ведения бизнеса.

Основными заказчиками, как и в случае системной интеграции, выступают банковский сектор и страховые компании, правда, последние пока в меньшей степени, а также телекоммуникационные холдинги, торговые сети, предприятия пищевой и металлургической промышленности, строительные фирмы.

Пожалуй, наиболее активно растет спрос на услуги аудита информационной безопасности, системы управления ею и сертификацию на соответствие стандартам ISO 27001, ISO 20000 (сразу две отечественные компании получили в прошлом году партнерский статус BSI – InfoSafe, itc.ua/25331 и «Инком», itc.ua/25911). Востребованы постановка процессов управления в IT (ITIL/ITSM) и в сервисном обслуживании (Service Desk). Все больше отечественных фирм проявляют интерес к высокоуровневым системам управления предприятием и взаимодействия с клиентами.

Ожидается, что в 2007 г. рынок консалтинга в Украине будет развиваться опережающими по сравнению с другими видами ИТ-услуг темпами и его рост составит 30–40%. Это повлечет увеличение количества его участников, в том числе за счет нишевых игроков. О перспективности данного направления в нашей стране говорит, в частности, и повышенный интерес к нему со стороны крупных иностранных компаний, результатом чего стало и

усиление местных офисов таких грандов, как IBM (itc.ua/25994) и Microsoft (itc.ua/24273).

Телекоммуникации

Пожалуй, одним из наиболее динамично развивающихся сегментов телекоммуникационного рынка вновь стала мобильная связь – по итогам 2006 г. суммарная абонентская база всех операторов увеличилась с 30 до 45 млн, что фактически составляет 95%-ный уровень проникновения услуг, а в наступившем году, согласно прогнозам iKS-Consulting, данный показатель превысит 110%. Однако не стоит забывать, что под этим количеством подразумевается лишь число активных SIM-карт, относительно того, сколько же реально людей в Украине пользуется сотовой связью, мнения аналитиков расходятся.

Весьма заметным событием в сфере сотовой телефонии стал выход в апреле на отечественный рынок российского бренда Beeline (itc.ua/23950), и уже к концу года

«УРС», которая оказывает услуги под этой торговой маркой, удалось привлечь под свои знамена почти 2 млн абонентов. Кроме того, под занавес года украинцам был представлен еще один бренд мобильной связи – PEOPLEnet (itc.ua/26648), под ним компания «Телесистемы Украины» намерена уже в феврале 2007 г. начать предоставление сервиса на основе CDMA 1x EV-DO.

К новым стандартам передачи данных на протяжении всего года было приковано много внимания, наряду с 3G активно обсуждалась и WiMAX. Наша страна стала одной из первых в Европе, где состоялся запуск в коммерческую эксплуатацию сети Alternet, работающей именно на базе этой технологии. Ее владельцу компании «УНТ» удалось урегулировать споры относительно лицензий на ранее отведенные частотные диапазоны и, отказавшись от некоторых частот, подписать с НКРС мировое соглашение (itc.ua/25141).

В целом результаты работы этого ведомства в минувшем году достаточно неоднозначны, летом даже ИТ-сообщество открыто выступило с критикой в его адрес (itc.ua/24657). По мнению специалистов отрасли, спорные решения НКРС (относительно выдачи лицензий) существенно сдерживают развитие WiMAX и мобильной 3G-связи. Кстати, предоставлением последней намерен заняться и Укртелеком (itc.ua/26732). Что касается основной деятельности подконтрольного государству ОАО, то стоит отметить, что на рынке фиксированной телефонии компания уже обслуживает свыше 10 млн клиентов. За ней следует «Оптим Телеком», которую весной 2006 г. в дополнение к «Фарлеп-Инвест» приобрел SCM (itc.ua/24022). Завершив данную сделку, холдинг существенно усилил свой телекоммуникационный бизнес, и именно его сегодня аналитики называют наиболее вероятным покупателем акций Укртелекома в случае его приватизации. Впрочем, не исключено, что объектом заинтересуются и иностранные холдинги.

Структура сбыта ИТ-техники в розничном канале в 2006 г., %

